

---

# Curriculum Vitae

---

## DATI PERSONALI ED ANAGRAFICI

### Antonello Semeraro

- **Luogo e data di nascita:** Paternò (CT) il 14-09-1973
- **Residenza:** Via Adda 14, 05010 Orvieto (TR)
- **Stato civile:** coniugato      **Patente:** A, B ed automunito
- **Obblighi di leva:** assolti

tel: 0763-344634 cell: 333-8550947

e-mail: antmab@libero.it

---

## ISTRUZIONE

- **Master of Business Administration** (accreditato Asfor) nel 2002 presso la Scuola di Amministrazione Aziendale di Torino della durata di 10 mesi; diplomato con la tesi dal titolo "Il Valore del Marchio – Caso Nike".
- Ho conseguito la **Laurea in Giurisprudenza**, presso l'Università di Perugia, con votazione di **95/110** anno accademico 2000-2001
- Tesi in Dir. Civile con il Prof. V. Rizzo dal titolo: "*Clausole abusive nei contratti di assicurazione*".

---

## LINGUE STRANIERE

Buona conoscenza della lingua inglese che è stata approfondita attraverso un viaggio-studio nella regione inglese del Midlands, per la durata di 3 mesi.

---

## CONOSCENZE INFORMATICHE

- *Sistemi operativi:* Microsoft Windows 10.
- *Applicativi:* utilizzo corrente di strumenti di Office Automation: Word, Excel, Power Point.
- *Internet:* Conoscenza approfondita dei principali browser (Explorer e Netscape) e di MS-OUTLOOK.

---

## ESPERIENZE DI LAVORO

- Dal 10/01/2018 al 31/01/2019 ho lavorato per **Optilens Italia Shamir, Gruppo Essilor**, leader nell'oftalmica, canale ottici, come **Regional Sales Rep**. Il ruolo prevedeva, nel canale B2B, il monitoraggio costante dell'andamento del mercato di competenza, l'incremento delle vendite e della redditività nel territorio assegnato, la gestione dell'attuale base di clienti e l'acquisizione di nuovi. Presidio costante dei punti vendita, controllo strutturato delle attività commerciali e di marketing volte al rafforzamento del sell-out e sell-in.
- Dal 01/02/2016 all'8/01/2018 ho lavorato per **CooperVision Italia**, azienda leader nella contattologia, canale ottici, come **Sales Rep**.
  - Dal 08/11/2010 al 31/01/2016 ho lavorato per **Bausch+Lomb**, azienda leader nella contattologia, canale ottici, come **Territory Manager**.
  - Dal 01/05/07 al 30/06/2010 ho lavorato per la **Spring (Max Pier)**, azienda leader nella cosmesi professionale come **Agente**. Il ruolo prevedeva, nel canale B2B, l'implementazione delle strategie commerciali, la gestione dei clienti aziendali, la definizione dei piani di vendita per l'Area di competenza ed assicurare la realizzazione dei budget di vendita; il monitoraggio costante del mercato di riferimento.
  - Dal 02/05/05 al 02/04/06 ho lavorato presso **Merck Sharp & Dohme** come **Sales Manager**. Alle mie dirette dipendenze c'erano 7 informatori, i quali curavano i rapporti con centri di particolare interesse. Inoltre mi sono occupato: analisi dei rischi e opportunità del mercato, valutazione e implementazione delle ricerche di mercato, studio e definizione delle politiche di marketing e vendita, di segmentare e targettizzare il customer, il coordinamento e l'implementazione di piani di

marketing, la collaborazione allo sviluppo dei piani strategici tesi all'allargamento del mercato, il supporto e il training alla forza vendita e la costante relazione con i key opinion leader.

- Dal 01/06/03 al 30/04/05 ho lavorato presso la filiale toscana della **Stryker Italia** dove ho ricoperto l'incarico di **Account Manager** della **Toscana**. Questo lavoro si è articolato nella gestione dei clienti strategici dell'azienda e delle trattative complesse, presentazione dei prodotti al personale medico, organizzazione workshop, supporto alla rete vendite, analisi di mercato, pianificazione vendite, identificazione dei bisogni dei clienti tramite la frequentazione delle sale operatorie nonché di tutta l'attività marketing della regione.
- Dal 02/09/2002 al 01/03/2003 ho lavorato per la **Nike Italy** come **Brand Assistant**.
- Dal 15 settembre 1999 al 21 novembre 2000 ho svolto il servizio militare come **Ufficiale dell'Esercito Italiano** presso la Scuola di Artiglieria di Bracciano (Roma).
  - ✓ Incarichi ricoperti: Vice-Comandante di Batteria; Comandante di Sezione; Responsabile gestione mezzi militari, personale militare e civile della Batteria.

---

## HOBBY E INTERESSI

- Ho interesse per lo sport e in particolare: il nuoto, il badminton, il basket e l'atletica leggera.
- Mi appassiona la musica, la lettura e la pittura.
- Adoro viaggiare perché questo mi dà modo di conoscere luoghi e culture differenti.

---

## ALTRE INFORMAZIONI

Possiedo una forte predisposizione ai contatti interpersonali e una spiccata attitudine al lavoro di gruppo. Sono dotato di entusiasmo, impegno, dinamismo e flessibilità. Disponibile alla frequenza di corsi di aggiornamento.

---

## CORSI EXTRASCOLASTICI

- Attestato di partecipazione al seminario **International Negotiation and Communication** 2001-2002 presso la SAA di Torino.
  - Operatore office automation su personal computer e terminale video (Corso di Formazione della Regione Umbria della durata di 200 ore).
- 

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del D. Lgs. n. 196 del 2003